



UNIVERSIDAD DR. JOSÉ
MATÍAS DELGADO
Facultad de Posgrados
y Educación Continua

Curso en negociación y globalización

Modalidad semipresencial



Contenidos

Del 07 de julio al 05 de septiembre de 2026

Duración 40 horas

CONTENIDO

- Fundamentos de la negociación internacional
- Teorías y modelos de negociación
- Globalización y sistema internacional
- Negociación intercultural
- Negociación económica y comercial
- Diplomacia y negociación política
- Negociación en crisis globales
- Integración y práctica avanzada



Facilitador

Dr. Juan Alcides Aguilar Somoza

Doctor en Filosofía con maestría en Relaciones Internacionales y Comercio Internacional por instituciones españolas. Posee una sólida trayectoria en la educación superior salvadoreña. Es especialista en geopolítica, políticas públicas y derecho internacional, con experiencia como autor de libros y par evaluador internacional. Destaca por su dominio de 7 idiomas y una formación complementaria en instituciones de élite como Harvard, MIT y SciencesPo.

Como investigador, ha publicado libros sobre pensamiento filosófico y derecho internacional, además de artículos sobre la relevancia estratégica de El Salvador.

Experto en metodología de la investigación y asesoría de posgrados, cuenta con diplomados especializados del BID, CAF y universidades internacionales en temas de gobernanza, cooperación y economía.



Horario virtual sincrónico

Martes: de 7:00 p.m. a 8:40 pm

Horario presencial

Sábados: de 2:00 p.m. a 4:30 p.m. .
(aula 502)



Inversión

Preinscripción: \$35.00

Total dos cuota de US \$ 82.50



Información

formacioncontinua@ujmd.edu.sv

(503) 2212-9400 ext. 279

www.ujmd.edu.sv



UNIVERSIDAD DR. JOSÉ
MATÍAS DELGADO

Facultad de Posgrados
y Educación Continua

